

A.P.O.T

Déléguée Hospitalière

COMPETENCES

- Circuit du médicament
- Circuit DM et Matériel
- Négociation Stratégique
- Fidélisation KOL
- Pack office
- Sales force
- Veeva
- Concur

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

REPSCO POUR LES LABORATOIRES BAYER

Laboratoire allemand Division Oncologie

Délégué hospitalier janvier 2018 à Juillet 2018 CDD

Secteurs : 77, 91, 93 + APHP, 45, 89, 58

- Mission : Présentation de 2 TKI Nexavar et Stivarga aux Oncologues, Gastro-entérologues, Hépatologues, Radiologues interventionnels, Dermatologues et Infirmières d'annonce et de suivi des thérapies orales.
- Participation aux congrès et aux journées Bayer, organisation et animation de staffs et présence aux RCP d'Onco.
- Formation du personnel médical à l'utilisation des TKI et prise en charge de leurs effets secondaires.
- Développement du relationnel avec les Keys Opinion Leaders de mon secteur et création de nouveaux partenariats avec l'APHP.

LABORATOIRES PFIZER

Laboratoire américain Division PEH Gynécologie

Délégué spécialiste juillet 2017 à novembre 2017 CDD

Secteurs : 77, 78p, 91p, 92p, 94p, 45p, 89p

- Mission : Présentation de médicaments et dispositifs médicaux aux Gynécologues, Sages-Femmes et Infirmières en ville et à l'hôpital.
- Lancement d'un nouveau dispositif médical LP Hormonodosé.
- Formation du personnel médical à l'utilisation et la pose du dispositif médical et au suivi de celui-ci.
- Gestion des Kols de mon secteur et présence aux congrès de gynécologie.

BRACCO IMAGING FRANCE

Laboratoire italien de produits de contraste et matériel d'injection

Délégué hospitalier mars 2000 à avril 2017

Secteurs 77, 93p, 94p, 51, 02, 10, 89

- Promotion de médicaments et ventes de dispositifs médicaux aux Radiologues, Cardiologues Interventionnels, Neuroradiologues, Cadre de Santé, Manipulateurs RX ville, Cliniques et Hôpitaux.
- Négociation et suivi des appels d'offres hospitaliers, négociation et présentation de spécialités aux pharmaciens et ingénieurs bio médicaux.
- Organisation et animation de staff, repas de service, soirées de relations publiques, gestion des leaders d'opinion de mon secteur et participation à de nombreux congrès en France et à l'étranger.
- **Secteur additionnel 2 ans** : Ile de la Réunion, gestion complète du circuit du médicament et mise en place d'injecteurs automatiques, de la prescription à la gestion des référencements et approvisionnements avec les grossistes répartiteurs pour le médicament et un distributeur pour les DM et matériel.

INNOTHERA

Laboratoire français Division santé de la femme

Déléguée Médicale et pharmaceutique 1996 à 2000

Secteurs 75p, 93, 94

- Promotion de médicaments et dispositifs médicaux aux Angiologues, Chirugiens Vasculaires en ville, clinique et hôpital + vente officines de ville et hospitalières + Orthopédistes. Organisation de nombreuses RP sur l'IDF + gestion des soirées de formation aux pharmaciens chez les grossistes répartiteurs.
- Participation à de nombreux congrès en France

LABORATOIRES DU PRATICIEN

Laboratoire français de spécialités pharmaceutiques

Déléguée Médicale 1994 à 1996

Secteurs 75p, 93, 94

- Promotion de médicaments et dispositifs médicaux aux Médecins Angiologues, Chirugiens Vasculaires en ville, clinique et Hôpital

SOCIETE EUROPEENNE DE DIFFUSION

Société française spécialisée en parapharmacie GMS (juvamine)

Acheteur Approvisionneur 1992 à 1994

Secteurs siège Paris 12^{ème}

- Gestion complète des Achats gammes Sédastérial puis Juvamine (ingérable) distribuées en GMS.
- Mise en place d'un tableau d'approvisionnement sous Lotus.
- Négociation et visites des sites de production, rédaction des crédits documentaires à l'import, participation aux réunions marketing/vente et à de nombreux congrès en France

LABORATOIRE PHYTOGAMME

Laboratoire français de produits à base d'huiles essentielles

Agent commercial (indépendant) 1991 à 1992

Commercial en alternance (BTS) 1990 à 1991

Secteurs Paris RP

- Vente de produits de massages aux kinésithérapeutes et médecins du sport. Participation à de nombreuses manifestations sportives et congrès de kinésithérapie.

FORMATIONS

- **2003** Diplôme de Visite Médicale
- **1991** BTS Force de Vente

LANGUES

- Français
- Anglais Professionnel
- Espagnol

CENTRES D'INTERET

- Equitation, ski, plongée sous-marine, voyages, yoga